



ТЕХНИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ
УГМК



Негосударственное частное образовательное учреждение высшего образования
«Технический университет УГМК»
(НЧОУ ВО «ТУ УГМК»)

УТВЕРЖДАЮ

Директор
НЧОУ ВО «ТУ УГМК»


(подпись)

В.А. Лапин



УТВЕРЖДАЮ

Генеральный директор
ООО «НАУКА»


(подпись)



«05» апреля 2021 г.

ПРОГРАММА

**Профессиональной переподготовки «Экономика, логистика и
управление цепями поставок в строительстве»**

1. Общая характеристика программы.

1.1. Цель реализации программы

Сформировать новые компетенции, необходимые для выполнения нового вида профессиональной деятельности в сфере логистики и управления цепями поставок в строительстве. Помочь в развитии специалистов, готовых к управлению основными процессами, определяющих эффективность инновационного развития предприятий и организаций различных отраслей национальной экономики в условиях перманентных изменений внешней среды, владеющих современными логистическими технологиями.

1.2. Планируемые результаты обучения

Слушатель должен **знать**:

- основные понятия, методы и инструменты количественного и качественного анализа логистических процессов управления;
- порядок разработки плана логистики, исходные данные для его расчета;
- альтернативы логистических стратегий развития: современные теории и концепции поведения на различных уровнях организации;
- понятия и классификацию материальных запасов в сфере снабжения;
- методы оценок затрат транспортной организации при администрировании и цепей поставок.

Слушатель должен **уметь**:

- анализировать информацию и формировать различные операционные отчеты;
- управлять развитием организации, осуществлять анализ и разработку логистической стратегии организации на основе современных методов и передовых научных достижений;
- проводить количественное прогнозирование и моделирование управления бизнес-процессами, определять тенденции развития спроса, разрабатывать стратегии и тактики рыночного поведения транспортного предприятия;
- применять методы решения организационно - управленческих задач в сфере управления материальными запасами;
- моделировать процесс управления запасами в системе снабжения.

1.3. Требования к уровню подготовки поступающего на обучение

Лица, имеющие среднее профессиональное или высшее образование.

1.4. Программа разработана в соответствии с

Требованиями профстандарта: приказ Минтруда России от 08.09.2014 №616 н «Об утверждении профессионального стандарта «Специалист по логистике на транспорте» (Зарегистрировано в Минюсте России 26.09.2014 №34134.

2. СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ

2.1. Учебный план

Наименование раздела		Трудоемкость, час	Всего, час.	Дистанционные занятия, в том числе, час.		
				лекции	лаборат орные работы	Самостоя тельная работа слушатели й (СРС)
1		2	3	4	5	6
1	Макроэкономика	10	10	0	0	10
2	Микроэкономика	10	10	0	0	10
3	Экономика строительного предприятия	10	10	0	0	10
4	Понятие логистики складирования строительного предприятия	10	10	0	0	10
5	Организационная структура управления складом строительного предприятия	10	10	0	0	10
6	Система оценки деятельности склада	10	10	0	0	10
7	Транспортно- логистическая деятельность строительного предприятия	10	10	0	0	10
8	Логистические системы	10	10	0	0	10
9	Организация транспортно- логистического обслуживания	10	10	0	0	10
10	Логистические аспекты тары и упаковки, контейнерные перевозки	10	10	0	0	10
11	Запасы материальных ресурсов и их оптимизация	10	10	0	0	10
12	Информационное обеспечение логистики строительного предприятия	10	10	0	0	10
13	Метод рейтинговой балльной оценки поставщика на основе факторов конкурентоспособности	10	10	0	0	10
14	Метод оценки отчетных данных по уровню цен, периодичности и качеству поставок	10	10	0	0	10
15	Практика применения зарубежных методов оценки надежности поставщика	10	10	0	0	10
16	Экспресс-диагностика партнера- поставщика. Стратегия жестких переговоров. Предварительные переговоры. Объективная оценка поставщика	10	10	0	0	10

Наименование раздела		Трудоемкость, час	Всего, час.	Дистанционные занятия, в том числе, час.		
				лекции	лаборат орные работы	Самостоят ельная работа слушатели й (СРС)
1		2	3	4	5	6
17	Ведение переговоров. Борьба за выгоду. Выявление реальных целей поставщика. Значимость уступок. Методы давления и способы противодействия им. Убеждающее воздействие. Работа с агрессивным поведением поставщика	10	10	0	0	10
18	Завершение переговоров. Мягкое резюмирование, конструктивные итоги жестких переговоров. Контроль за соблюдением поставщиком достигнутых договоренностей. Заключение сделки	10	10	0	0	10
19	Порядок заключения договора поставки. Протоколы разногласий. Предмет и срок в договоре поставки. Последствия несогласования существенных условий. Документальное оформление поставки при различных условиях поставки. Гарантийные обязательства	10	10	0	0	10
20	Расчеты за поставленный товар. Платежные документы. Достоинства и недостатки различных форм расчетов. Сроки платежа. Виды ответственности за просрочку платежа	10	10	0	0	10
21	Ошибки при заключении договоров. Анализ наиболее распространенных ошибок и неправомерных требований контрагентов	10	10	0	0	10
22	Ответственность сторон. Разрешение споров. Претензионный порядок	10	10	0	0	10
23	Юридические аспекты тендера. Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц». Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О	10	10	0	0	10

Наименование раздела		Трудоемкость, час	Всего, час.	Дистанционные занятия, в том числе, час.		
				лекции	лабораторные работы	Самостоятельная работа слушателей (СРС)
1		2	3	4	5	6
	контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд». Аспекты трудового законодательства в работе отдела закупок.					
24	Сущность и задачи логистики и УЦП	10	10	0	0	10
25	Управление цепями поставок строительного предприятия	10	10	0	0	10
Итоговая аттестация		6	6			
Всего		256	256			

2.2. Примерный календарный учебный график

Период обучения (дни, недели) ¹⁾	Наименование раздела
1-5 день	Макроэкономика Микроэкономика Экономика строительного предприятия
6-10 день	Понятие логистики складирования строительного предприятия. Организационная структура управления складом строительного предприятия Система оценки деятельности склада.
11-15 день	Транспортно- логистическая деятельность строительного предприятия Логистические системы Организация транспортно- логистического обслуживания.
16-20 день	Логистические аспекты тары и упаковки, контейнерные перевозки Запасы материальных ресурсов и их оптимизация Информационное обеспечение логистики строительного предприятия.
21-25 день	Метод рейтинговой балльной оценки поставщика на основе факторов конкурентоспособности. Метод оценки отчетных данных по уровню цен, периодичности и качеству поставок Практика применения зарубежных методов оценки надежности поставщика.

26-30 день	Экспресс-диагностика партнера-поставщика. Стратегия жестких переговоров. Предварительные переговоры. Объективная оценка поставщика.
31-35 день	Ведение переговоров. Борьба за выгоду. Выявление реальных целей поставщика. Значимость уступок. Методы давления и способы противодействия им. Убеждающее воздействие. Работа с агрессивным поведением поставщика.
36-40 день	Завершение переговоров. Мягкое резюмирование, конструктивные итоги жестких переговоров. Контроль за соблюдением поставщиком достигнутых договоренностей. Заключение сделки.
41-45 день	Порядок заключения договора поставки. Протоколы разногласий. Предмет и срок в договоре поставки. Последствия несогласования существенных условий. Документальное оформление поставки при различных условиях поставки. Гарантийные обязательства
46-50 день	Расчеты за поставленный товар. Платежные документы. Достоинства и недостатки различных форм расчетов. Сроки платежа. Виды ответственности за просрочку платежа. Ошибки при заключении договоров. Анализ наиболее распространенных ошибок и неправомерных требований контрагентов.
51-60 день	Ответственность сторон. Разрешение споров. Претензионный порядок.
61-65 день	Юридические аспекты тендера. Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц». Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд». Аспекты трудового законодательства в работе отдела закупок.
66-70 день	Сущность и задачи логистики и УЦП.
71-75 день	Управление цепями поставок строительного предприятия.
<p>1) Даты обучения будут определены в расписании занятий при наборе группы на обучение</p>	

2.3. Рабочие программы разделов

№, наименование темы	Содержание лекций (количество часов)	Наименование лабораторных работ (количество часов)	Самостоятельная работа слушателей (СРС)
1	2	3	4
1.	-	-	Макроэкономика (10)
2.	-	-	Микроэкономика (10)
3.	-	-	Экономика строительного предприятия (10)
4.	-	-	Понятие логистики складирования строительного предприятия (10)
5.	-	-	Организационная структура управления складом строительного предприятия (10)
6.	-	-	Система оценки деятельности склада (10)
7.	-	-	Транспортно- логистическая деятельность строительного предприятия (10)
8.	-	-	Логистические системы (10)
9.	-	-	Организация транспортно-логистического обслуживания (10)
10.	-	-	Логистические аспекты тары и упаковки, контейнерные перевозки(10)
11.	-	-	Запасы материальных ресурсов и их оптимизация
12.	-	-	Информационное обеспечение логистики строительного предприятия (10)
13.	-	-	Метод рейтинговой балльной оценки поставщика на основе факторов конкурентоспособности(10)
14.	-	-	Метод оценки отчетных данных по уровню цен, периодичности и качеству поставок (10)
15.	-	-	Практика применения зарубежных методов оценки надежности поставщика (10)
16.	-	-	Экспресс-диагностика партнера-поставщика. Стратегия жестких переговоров. Предварительные переговоры. Объективная оценка поставщика (10)
17.	-	-	Ведение переговоров. Борьба за выгоду. Выявление реальных целей

			поставщика. Значимость уступок. Методы давления и способы противодействия им. Убеждающее воздействие. Работа с агрессивным поведением поставщика (10)
18.	-	-	Завершение переговоров. Мягкое резюмирование, конструктивные итоги жестких переговоров. Контроль за соблюдением поставщиком достигнутых договоренностей. Заключение сделки (10)
19.	-	-	Порядок заключения договора поставки. Протоколы разногласий. Предмет и срок в договоре поставки. Последствия несогласования существенных условий. Документальное оформление поставки при различных условиях поставки. Гарантийные обязательства (10)
20.	-	-	Расчеты за поставленный товар. Платежные документы. Достоинства и недостатки различных форм расчетов. Сроки платежа. Виды ответственности за просрочку платежа (10)
21.	-	-	Ошибки при заключении договоров. Анализ наиболее распространенных ошибок и неправомерных требований контрагентов
22.	-	-	Ответственность сторон. Разрешение споров. Претензионный порядок (10)
23.	-	-	Юридические аспекты тендера. Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц». Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд». Аспекты трудового законодательства в работе отдела закупок. (10)
24.	-	-	Сущность и задачи логистики и УЦП (10)
25.	-	-	Управление цепями поставок строительного предприятия (10)

2.4. Промежуточная аттестация не предусмотрена.

2.4.1. Форма итоговой аттестации: итоговая аттестация проводится в форме экзамена в виде теста.

2.4.2. Оценочные материалы

Критерии оценки уровня освоения программы.

- Минимальный уровень – соответствует оценке «удовлетворительно» и обязательный для всех слушателей по завершении освоения программы обучения.
- Базовый уровень – соответствует оценке «хорошо» и характеризуется превышением минимальных характеристик сформированности компетенции.
- Повышенный уровень – соответствует оценке «отлично» и характеризуется максимально возможной выраженностью компетенции, важен как качественный ориентир для самосовершенствования.

2.4.3. Методические материалы

Положение об итоговой аттестации слушателей по дополнительным профессиональным программам в Негосударственном частном образовательном учреждении высшего образования «Технический университет УГМК»

3. ОРГАНИЗАЦИОННО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ

3.1. Материально-технические условия

Наименование специализированных учебных помещений	Вид занятий	Наименование оборудования, программного обеспечения
–	–	–

3.2. Учебно-методическое и информационное обеспечение

1. Романенко, Е. В. Макроэкономика: методические указания / Е. В. Романенко. — Омск: СибАДИ, 2020. — 17 с. — Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/149554>
2. Лукманова, И. Г. Экономика строительства: учебно-методическое пособие / И. Г. Лукманова, В. В. Полити, С. В. Ревунова. — Москва: МИСИ – МГСУ, 2020. — 62 с. — ISBN 978-5-7264-2148-3. — Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/145074>
3. Маколова, Л. В. Управление проектами в логистике: учебное пособие / Л. В. Маколова. — Ростов-на-Дону: РГУПС, 2017. — 100 с. — ISBN 978-5-88814-557-9. — Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/129311>

3.3.Кадровые условия

Кадровое обеспечение программы осуществляют специалисты в области экономики, логистики и управлении цепями поставок в строительстве.

3.4. Условия для функционирования электронной информационно-образовательной среды

Электронные информационные ресурсы	Вид занятий	Наименование оборудования, программного обеспечения
Система дистанционного обучения WebSost	Самостоятельная работа слушателей	Компьютер, подключенный к сети Интернет, интернет-браузер, персональный логин и пароль, предоставляется образовательной организацией.

4. РУКОВОДИТЕЛЬ И СОСТАВИТЕЛИ ПРОГРАММЫ

Руководитель программы: В.Е. Вашкис, менеджер по продажам ДМиП НЧОУ ВО «ТУ УГМК».

Составитель программы: Д.Д. Кормилицин, Генеральный директор ООО «НАУКА».

Примерный перечень вопросов для проверки экзаменов

1. Задачей микрологистики является...

- а) организация грузопереработки в крупном морском порту
- б) обеспечение согласованности в действиях поставщика, покупателя и транспортной организации
- в) координация действий участников цепи, обеспечивающих продвижение на российский рынок импортного товара
- г) организация доставки грузов на Крайний Север сначала речным, а затем морским транспортом

2. Цель и задачи логистики снабжения:

- а) обеспечить продвижение готовой продукции от производителя к потребителю, при этом обеспечить оптимальную схему доставки, выбор наиболее подходящего вида транспорта, оптимальный размер заказа и периодичность заказа, снижения общих затрат
- б) организовать технологическую обработку сырья и материалов в производственном цикле, при этом добиться снижения уровня запасов, уменьшения времени простоя технологического оборудования, снизить величину брака готовой продукции
- в) удовлетворить потребности производства в материалах с максимальной возможной эффективностью путем выдерживания обоснованных сроков закупки сырья и комплектующих изделий, обеспечения точного соответствия между количеством поставок и потребностями в них.

3. Постоянные издержки склада составляют 200 000 руб. в год. Каждая прошедшая через склад тонна груза для своей обработки требует 20 долл. и приносит доход в 60 руб. Минимальный грузооборот, при котором издержки склада равны доходам (точка безубыточности склада), составляет... т в год/

- а) 3000
- б) 2000
- в) 5000
- г) 4000
- д) 6000